

## Предлагаю работу менеджера по продажам

Краснодар, Россия

Вакансия Менеджер по продажам филиал г. Краснодар  
Должностные обязанности Обязанности:

- Ведение переговоров с администрациями больниц, гос. структурами, создание доверительных отношений с клиентами, анализ ситуации на рынке региона, отстаивание интересов компании в среде конкурентов
- Участие в аукционах в уполномоченных органах
- Контроль за поставками, освоением гос. контрактов, работа с ценообразованием
- Работа с дебиторской задолженностью ЛПУ
- Командировки

Оплата труда •Зароботная плата от 20000 руб.+премии (от выполнения плана продаж, плана по отгрузке, плана по марж. прибыли, по возврату дебиторской задолженности)

График работы Полная занятость, полный день (5 р/дн в неделю)

Пол (предпочтительно) Не имеет значения

Возраст (предпочтительно) 25-40

Образование (предпочтительно) Высшее

Знание ин. языков Не обязательно

Знание ПК На уровне уверенного пользователя

Наличие а/м, прав Желательно

Опыт работы •Опыт продаж 2-3 года, желательно в медицинской или фармацевтической области

Дополнительные требования: Владение навыками продаж, презентации, убеждения, работы с возражениями, сопротивлением.

Название организации ЗАО "ГП Рифарм" филиал г.Краснодар

Адрес Краснодар, ул.Рашпилевская, 36/2

Телефон (861) 267-24-35

E-mail direktor-eskom@rifarm.net

Контактное лицо Серов Максим Фёдорович

---

Цена: Договорная

Тип объявления:  
Услуги, предлагаю

Торг: --

**Серов Максим Фёдорович**

**861 267-24-03**