

## ЭФФЕКТИВАЯ ПРОДАЖА РИЭЛТОРСКОЙ УСЛУГИ

Краснодар, Россия

Уважаемые Руководители и специалисты по недвижимости !  
ПОВЫШАЙТЕ СВОИ ДОХОДЫ, ЗАКЛЮЧАЯ БОЛЬШЕ СДЕЛОК!

На информационной встрече:

« ЭФФЕКТИВАЯ ПРОДАЖА РИЭЛТОРСКОЙ УСЛУГИ »

Член совета Союза Риэлторов Кубани, заместитель директора Агентства Права и Недвижимости Можаровского, эксперт по недвижимости- практик Можаровская Елена Анатольевна расскажет о том, как стать успешным агентом по недвижимости, кроме того поможет освоить ключевые навыки по продаже объектов недвижимости. Вы узнаете, как необходимо работать для того, чтобы добиться уважения со стороны клиентов и повысить свою репутацию.

Важные акценты встречи:

- Практика заключения эксклюзивного договора с собственником объекта недвижимости.
- Успешная деятельность в сфере недвижимости.

Программа встречи:

- Выяснение мотивов и потребностей продавца. Осмотр объекта недвижимости.
- Оценка юридической чистоты. Оценка стоимости объекта недвижимости.
- Выяснение налоговых ожиданий и схема расчетов.
- Продажа услуги на условиях выгодных нам.
- Подготовка объекта недвижимости к продаже. Маркетинг и продвижение объекта.
- Контакты агента с потенциальными покупателями. Показы, переговоры, поиск компромиссов. Отчет клиенту.
- Закрытие сделки.
- Как поддерживать отношения с клиентом.
- Оптимизация рабочего времени. Советы по работе с покупателями. Распространенные ошибки агентов.

На встрече Вы сможете получить:

- практические навыки для ведения успешного бизнеса!
- методический материал для использования в повседневной работе!
- знакомство с техниками «настоящего» продавца!

Вот отзывы специалистов и руководителей, присутствовавших на предыдущих встречах:

«Много получено советов, которые можно применять в практической работе» Проскурина А.М. – зам. директора ООО «Аркада»

«Интересно и доступно, чувствуется грамотный опыт и мастерство практики» Чистяк С. В. – Служба недвижимости края

Образец заявки на получение информационно-образовательных услуг по программе:

«Эффективная продажа риэлтерской услуги»

1. Заявка подается на фирменном бланке организации должны быть указаны: название организации, адрес, ИНН, КПП, банковские реквизиты.

2. Текст заявки:

Заявка

Просим принять заявку и выставить счет на оплату информационно-образовательных услуг по программе «Бизнес-школа менеджера. Эффективные техники продаж» для следующих сотрудников:

1. \_\_\_\_\_

Фамилия Имя Отчество, должность

AvizInfo.ru

1/2

2. \_\_\_\_\_ Российская Доска Бесплатных Объявлений AvizInfo.ru

Фамилия Имя Отчество, должность

.....  
Дата Подпись руководителя

Встреча проходит по мере комплектования групп 2012г. с 10.00 до 16.00 с перерывом на обед за счет Центра  
По адресу: г. Краснодар, ул. Кирова, 141, офис 406, 4 этаж, р-он Сенного рынка, здание «Стройград»  
Стоимость участия: 4900 рублей, НДС не облагается.  
Заявки направляйте по тел/факс: 8 861 210-03-38; 39, 210-45-72,  
Наш сайт: специальное-образование.рф

---

Цена: **4 900 руб.**

Тип объявления:  
Услуги, предлагаю

Торг: --

**Зельцер Ирина**

**(861) 210-45-72**

**Кирова 141, оф.406**