

"Торговый зал. Современный подход к клиенту. Результативные продажи"

Краснодар, Россия

Программа:

1. Продавец всегда помнит о своей компании/магазине и чувствует себя уверенно на рабочем месте.
2. Формирование доверительных отношений с покупателем.
3. Базовые навыки продаж.
4. Работа с покупателем на этапе выслушивания.
5. Работа с покупателем на этапе формулирования коммерческого предложения.
6. Эффективное преодоление сомнений и возражений.
7. Завершение продажи. Расширение заказа.
8. Личность продавца.

Цена: **3 800 руб.**

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: неуместен

Образовательный центр
"Плеяды"

(861) 274-77-36

ул. Ленина 65, офис 408