

## "Торговый зал. Современный подход к клиенту. Результативные продажи"

Краснодар, Россия

Программа:

- 1.Продавец всегда помнит о своей компании/магазине и чувствует себя уверенно на рабочем месте.
- 2.Формирование доверительных отношений с покупателем.
- 3.Базовые навыки продаж.
- 4.Работа с покупателем на этапе выслушивания.
- 5.Работа с покупателем на этапе формулирования коммерческого предложения.
- 6.Эффективное преодоление сомнений и возражений.
- 7.Завершение продажи. Расширение заказа.
- 8.Личность продавца.

---

Цена: **3 800 руб.**

Тип объявления:  
Услуги, предлагаю

Торг: неуместен

Образовательный центр  
"Плеяды"

(861) 274-77-36

ул.Ленина 65, офис 408