

Тренинг "Секреты розничных продаж".



Краснодар, Россия

Объёмы продаж и стабильность работы в розничной торговле в значительной степени определяется квалификацией, умением и личными качествами продавцов. Выручка у разных продавцов может отличаться в разы. Продавец неумелыми действиями и словами может причинить огромные убытки бизнесу, свести на нет все усилия по привлечению и удержанию покупателей.

Кому необходимо участие в тренинге:

1. Директора и собственники бизнеса, которые стремятся к увеличению продаж и прибыли.
2. Продавцы и менеджеры по продажам в рознице, которые хотят повысить свою квалификацию и больше зарабатывать.

Цель тренинга:

1. Повысить личную эффективность в розничных продажах.
2. Понять скрытые потребности покупателей.
3. Использовать полученные знания для увеличения продаж.

Примерный план тренинга:

1. Классическая схема розничных продаж.
2. Способы увеличения выручки в розничной торговле.
3. Типичные ошибки продавцов/менеджеров.
4. Энергетика процесса продаж.
5. Скрытые мотивы поведения покупателей.
6. Игра "покупатель - продавец"
7. Вхождение в "роль" продавца.
8. Способы определения глубинных потребностей человека.
9. Влияние личности продавца на результативность продаж.

Порядок проведения тренинга.

- изучение существующей системы продаж(1-3 дня),
- согласование целей и плана тренинга с Заказчиком,
- проведение тренинга (1-2 дня)
- пост продажное сопровождение, ответы на вопросы (1 месяц)

Опыт управления персоналом в различных компаниях более 20 лет.
Авторская методика, проверенная на практике.

Стоимость тренинга определяется индивидуально.

Цена: **5 000 руб.**

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: уместен

Подлужный Георгий

+79892394351